ALVÁRIS

ALVÁRIS Profile Systems GmbH in Suhl ist Teil der internationalen ALVÁRIS Gruppe, die sich mit der Entwicklung und Produktion von Systemlösungen im Aluminiumprofilbereich und in der Intralogistik beschäftigt.

Für unser weiteres Wachstum suchen wir engagierte Mitarbeiter, die unser Team verstärken und sich gemeinsam mit uns für die Erfüllung der Bedürfnisse unserer Kunden einsetzen.





Technischer Verkäufer (m/w/d) im Verkaufsinnendienst Standort Suhl

Ihre Aufgaben::

- alle Aufgaben, die mit dem Vertrieb der Erzeugnisse der Firma ALVÁRIS in Verbindung stehen
- Vorbereitung technischer Bearbeitungen von Kundenaufträgen (Erstellung von Stücklisten, Bohrbilder)
- Kalkulation sowie Ausarbeitung von Angeboten und Aufträgen
- telefonische Abklärungen mit dem Kunden bzgl. seiner Anfrage bzw. seines Auftrages
- Verantwortlichkeit für die erarbeitenden Projekte bis zur Auslieferung an den Kunden
- perspektivisch Unterstützung der Außendienstmitarbeiter beim weiteren Ausbau der Verkaufsgebiete

Ihr Profil::

- Großhandelskaufmann, Techniker o.ä.
- kaufmännische Erfahrungen
- Lesen technischer Zeichnungen
- Erfahrung im Bereich Metallbau von Vorteil

Wir bieten::

- zukunftsorientierte Festanstellung
- interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit
- gründliche Einarbeitung in alle Aufgaben
- hohe Gestaltungsfreiheit und eigenverantwortliches Handeln
- hervorragende Entwicklungschancen basierend auf Ihren Stärken
- leistungsgerechte Vergütung
- angenehmes Betriebsklima

Dann schicken Sie bitte Ihre aussagekräftigen Unterlagen, vorzugsweise per E-Mail, an riese@alvaris.eu

ALVÁRIS Profile Systems GmbH
SCHÜTZENSTRASSE 7 / 98527 SUHL / DEUTSCHLAND
T +49 3681 4546-0 / F +49 3681 4546-10
WWW.ALVARIS.EU